

联系方式

电话: 17681226301

微信号: 17681226301

邮箱: 840353073@qq.com

求职信息

工作时长: 4年

求职意向: 大客户代表

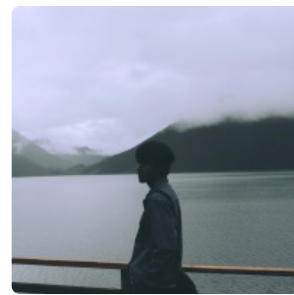
期望薪资: 7-12K

期望城市: 杭州

HELLO

胡文杰

男 | 26岁



个人优势

本人性格开朗、成熟、稳重。对事物具有敏锐的洞察力。能很好的与人沟通，具有团队合作精神对工作会付出全部精力和热情，制定缜密计划，力争在最短的时间内将目标达成;喜欢挑战，能在较短时间内适应高压力的工作。具有很好的组织能力，对待工作认真负责，喜欢沟通、协调有较强的组织能力与团队精神。

工作经历

杭州臻佃餐饮管理有限公司 招商经理 2020.09-2021.12

内容:

- 1、资源渠道自行拓展客户和根据分配的公司电话资源邀约客户沟通品牌项目并微信资料发送。
- 2、回访并邀约意向客户至公司总部和直营门店考察参观。
- 3、到访客户报团队经理进行合作意向电话界定和商务洽谈加盟合作。
- 4、整店输出配送搭建，全程门店运营帮扶，多平台营销推广。

业绩:

- 1.21年4月份夺得销冠，快速融入团队展现出个人的业务能力。
- 2.业绩持续稳定增长最高达10万，对市场动态敏锐把握和客户需求深入了解的体现。
- 3.始终重视与客户的关系维护，通过细致周到的服务和真诚的沟通，赢得了客户的信任。这种良好的互动促使客户主动转介绍新客户，为我们的业务拓展开辟了更多的机会

杭州辰巽品牌管理有限公司 招商经理 2022.02-2022.12

内容:

- 1、资源渠道自行拓展客户和根据分配的公司电话资源邀约客户沟通品牌项目并微信资料发送。
- 2、回访并邀约意向客户至公司总部和直营门店考察参观。
- 3、到访客户报团队经理进行合作意向电话界定和商务洽谈加盟合作。
- 4、整店输出配送搭建，全程门店运营帮扶，多平台营销推广。

业绩:

- 1.入职首月即实现开单业绩6万，展现出出色的业务启动能力。
- 2.7月份达到单月销售额12万，荣获当月销冠，体现出出色的业绩达成能力。
- 3.在团队中合同签订数量最多，显示出卓越的商务谈判与合同管理能力。
- 4.成功推动多个品牌合作项目，有效提升公司品牌影响力。

5.优化客户关系管理流程，提高客户满意度。

6.通过精准市场分析，制定有效的销售策略，促进业绩稳步增长。

崇劲（杭州）科技有限公司

商务经理

2023.03-2024.07

内容:

- 1、负责公司业务的渠道开发
- 2、负责维护和开拓新的销售渠道，维护好客情关系
- 3、负责对接项目的落地和实施，推进项目方案顺利执行和呈现效果
- 4、负责对接客户的项目商务谈判、合同签订、推动有效验收

业绩:

- 1.成功自主拓展客户资源，有效提升公司市场占有率。
- 2.通过持续的客户关系维护，确保客户基础的稳定性。
- 3.实现销售业绩的稳步增长，每月稳定贡献15万人民币。
- 4.在关键时期单月销售业绩突破20万人民币，创造部门新高。
- 5.通过精细化管理，提高客户满意度，促进复购率提升。
- 6.构建并维护良好的客户合作关系，增强客户忠诚度。
- 7.优化商务流程，提高团队工作效率及业绩达成率。

教育经历 ◆◆◆◆

黄山职业技术学院

大专

酒店管理

2017-2020